

1. marts 2018

Golfspilleren og mennesket i Centrum.

Jeg har spillet golf de sidste 17 år (Ree Golf) og er blevet mere og mere bidt af det og ønsker nu at gå fulltime ind i golfsporten og arbejde for at udbrede kendskabet og interessen for sporten.

Derfor søger jeg en stilling i en golfklub der gerne vil gøre sig selv mere synlig. Mulighederne for at servicere og fastholde eksisterende medlemmer, samt tiltrække nye medlemmer og sponsorer/Companydays vil være en spændende udfordring.

I de sidste mange år har jeg arbejdet som selvstændig og lært en masse på den hårde måde. Nu ønsker jeg at skifte karriere og jeg vil gerne arbejde med en sport jeg brænder for. Den viden jeg har fået fra erhvervslivet vil jeg gerne gøre brug af og give videre i udviklingen af den enkelte golfklub og golfsporten.

Foreningslivet har altid været et fantastisk sted at være og jeg er en af dem der aldrig har siddet på hænderne når der har været brug for hjælp.

I mit CV vil I se forskellige frivillige bestyrelsesposter jeg har eller har været en del af. Dette er et udtryk for at jeg er levende interesseret i at gøre en forskel.

Jeg er tit blevet kaldt generalist, det vil sige at jeg har en bred viden om alle funktioner i en virksomhed og har arbejdet i alle funktionerne. Salg/marketing, økonomi, indkøb og HR = Blæksprutte.

Så jeg kan bruges som; sekretær, sælger, administrator, udvikler, sparringspartner, ansigt ud ad til, skænke fadøl og mange andre opgaver.

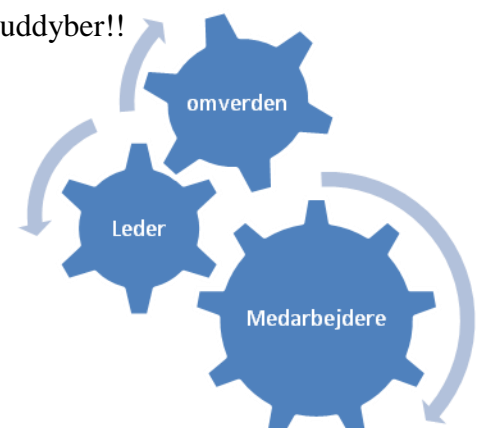
Som person er jeg loyal, seriøs og struktureret, uden at det dog skal lyde kedeligt, for mit humør fejler bestemt ikke noget. Det skal være sjovt at gå på arbejde. Det kan jeg bidrage med i min daglige motivation. De andre ting jeg kan, er blot en bonus for klubben og det vil vise sig i det daglige arbejde.

Et job skal være spændende og udfordrende med mulighed for at udvikle opgaver og personer. Jeg har deltaget i kurser om ledelse samt udvikling af medarbejdere. Jeg ønsker fortsat at udvikle mig og håber at jeg hos jer kan få disse muligheder.

Måske har min ansøgning vakt jeres nysgerrighed? Jeg møder gerne op og uddyber!!

Med venlig hilsen

Henrik Røes



CV - Henrik Røes

01.03.2018



Lyngevej 227, 3450 Allerød

Mobil 27212109

henrik@promotivo.dk

Født 3. april 1966

Gift med Rikke og har børnene Oliver 12 år og Mathilde 14 år.

LOYAL, SERVICEMINDED OG ERFAREN TEAMPLAYER

KARRIEREFORLØB

2011 – 2018 Promotivo	Selvstændig
Lettere produktionsopgaver- salg af firmatøj og profilgaver. Personaleansvar for 3	
2010 – 2011 Overnite Textiltryk	Franchisetager
Butik med salg og tryk på t-shirt, polo, m.m. Personaleansvar for 2	
2010 – 2010 Statoil – Allerød	Salgsassistent
Ekspedient, varemodtagelse og varebestilling Personaleansvar for oplæring	
2006 – 2009 PakkeBureauet ApS	Lager, produktion og salg
Kundeansvarlig og produktionsansvarlig for pakkeopgaver og lagerhotel Personaleansvar for 4	
1989 - 2005 Plania Pakning og Distribution	Produktionchef Lagerchef Sælger
Ansvarlig for displaypakning samt ad hoc pakning af reklameopgaver og pick and pack Personaleansvar for 50	
1986 – 1989 Uddannelse - HH	
1985 -1986 Fredensborg/Humlebæk komm.	Lønkontoret

KOMPETENCER

LOGISTIK, DISTRIBUTION, ØKONOMI, INDKØB, LEDELSE, SALG, MARKETING, IT OG SPROG

ØKONOMI/ADMINISTRATON

Overordnet budgettering af afdelingens økonomiske mål. Opbygning af en organisation fra bunden. Ansættelse og afskedigelse af medarbejdere. Løbende kontakt med offentlige instanser, forhandlinger med udlejere og ejendomsmæglere i forbindelse med køb og salg af ejendomme. I disse opgaver ligger også vedligeholdelse af bygninger og mindre bilpark.

Erfaringer:

Offentlig kontakter, overordnet budgettering, overblik over alle afdelinger i en virksomhed.

Resultater:

Knowhow om økonomiske nøgletal og administration.

MARKETING

Marketingplaner er udviklet løbende igennem årene med udvælgelse af medier eller praktiske gimmicks til brug for opmærksomhed for produktet.

Erfaringer:

Møde med reklamebureauer, gimmicks, strategisk tænkning af fremtids muligheder.

Resultater:

Synliggør produktet og fremme kendskabet.

LEDELSE

Ledelse har været en del af min hverdag siden 1995, hvor jeg har været ansvarlig for salg, produktion og indkøb. Jeg startede i Plania med at have ansvaret for produktionen. Herunder opbygge antallet af medarbejdere i forhold til opgavernes art. Senere overtog jeg også ansvaret for indkøb til opgaver.

Erfaringer:

Motivering, synliggørelse af virksomhedens målsætninger, ansættelse og afskedigelse, PU samtaler, overenskomster og lønforhandlinger. **Personaleansvar fra 2-50 ansatte.**

Resultater:

Godt samarbejde med de ansatte i en munter og uformel tone.

Motivering til at alle trækker i samme retning og at alle har forstået det fælles budskab.

SALG

Har igennem flere år haft fokus på salg.

Erfaringerne er:

Salgsmøder, kundemøder, udarbejdelse af tilbud, opfølgning, messer, budgettering, servicering af kunder.

I min filosofi skaber man et godt salg igennem relationer og anbefaling fra kunder. Det handler om at man udviser troværdig og at det man siger også er det man får.

Resultater:

I Plania opbyggede vi en omsætning fra 800.000 til 17 mill. over en periode på 10 år.

I PakkeBureauet startede vi fra kr. 0 til kr. 4 mill på 3 år.

IT

Som mange andre er jeg autodidakt i MS officepakken, med stort kendskab til Word og Excel. I forbindelse med budgettering har jeg naturligvis arbejdet meget med Excel. Senest har jeg arbejdet en del med Adobe illustrator og Photoshop. Igennem det sidste har jeg brugt tid på at sætte mig ind i opbygning af hjemmesider og webshop.

Erfaringer:

Word, Excel, illustrator, Photoshop, Adobe og PowerPoint. Bruger af Microsoft C5 og Axaport, SAP

Resultater:

Et godt allround kendskab til IT.

INDKØB

Mange af de opgaver jeg har udført i forbindelse med salg, har involveret indkøb af forskellig art. Her har jeg derfor et meget stort netværk af forskellige leverandører.

Erfaringer:

Forhandlinger, indsigt i mange brancher og mange varige leverandører.

Resultater:

Via netværket er det lykkedes at servicere/hjælpe kunder med mange opgaver og **det** giver tilfredse kunder

LOGISTIK/DISTRIBUTION

I PakkeBureauet (4 ansatte) og Plania (50 ansatte) har mit arbejde bestået af produktion og logistik. Jeg har derfor stor erfaring i at opbygge et lager fra bunden. Opbygning af distributionsnet ved hjælp af distributører og kurer tjenester har også været en del af hverdagen. Jeg har tilbragt mange timer med varemottagelse, pluk og afsendelse. **Jeg er ikke bange for at tage fat og gå foran med et godt eksempel.**

Erfaringer:

Kontakt med distributører, forhandling af rater med distributører (Danske Fragtmænd, DHL, GTX, DPD, GLS), modtagelse og afsendelse af varer, koordinering af distributører, pluk og pak.

Resultater:

Opbygning af fysisk lager med velfungerende IT og en økonomisk fordelagtig distribution. Opbygning af medarbejderstab fra 4-50 ansatte

SPROG

Mit engelske er måske lidt rustent, men når sproget indgår i en hverdag bliver niveauet hurtigt hævet. Jeg kan tale turisttysk, men jeg forstår tysk bedre end jeg taler det.

Svensk forstår jeg næsten 100 %, da jeg er vokset op med svensk fjernsyn.

Norsk er lidt sværere at forstå, men det plejer ikke at give anledning til problemer.

Erfaringer:

Engelsk, tysk, svensk og norsk

Resultat:

Kan skrive og tale engelsk på forretningsniveau. God forståelse for tysk men knap så godt på skrift.

Svensk forstår jeg flydende, men skriver det ikke og norsk lige sådan.

FRITIDS AKTIVITETER

Medlem af skolebestyrelsen på Maglebjergskolen

Medlem af Round Table X5 Hillerød.

Spiller golf på 17. år og der kæmpes stadigvæk.

Løber en gang i mellem med Blovstrød Løverne

Tidligere medlem af Round Table 30 Hillerød

Tidligere medlem af forretningsnetværket BNI og i ProBusiness.

Tidligere træner for U10 – Allerød Håndboldklub

Tidligere medlem af bestyrelsen i Allerød Håndbold

Tidligere bestyrelsesmedlem i forældreforeningen Decibel.

- Børn opereret med Cochlear Implant (genskabelse af hørelse)

UDDANNELSE

1995-2005 Kurser hos Dansk Industri i ledelse
Motivering, overenskomster, personlig
udvikling og Learning by Doing

1987-1989 HH på Hillerød Handelsskole

1982-1985 Kontoruddannelse hos Time Manager