

Robotter eller ej?

Af: Kristine Buske
Foto: Privat

Er robotter en god investering? Det har vi spurgt tre greenkeepere om, som har prøvet teknologien af på egen bane.



Interview af

Ulrik Leth

Chefgreenkeeper,
Randers Golf Klub

Hvilke robotter har I investeret i?

Vi har lavet en lejeaftale – en totalløsning med forsikring, vedligehold og vinteropbevaring. Vi afsøgte markedet og fandt den løsning, der passede til os. Det er nu vores tredje sæson med robotterne, og vi har i dag 12 robotter, der klipper fairways og 30 procent af semi-rough, som vi planlægger at udvide. Sidste år fik vi også en robot-samler på driving range.

Hvad var den primære årsag til investeringen?

Vi havde traditionelle fairway-klippere med autostyring, men systemet blev opkøbt af en anden virksomhed og ikke opdateret. Derfor skulle maskinerne alligevel udskiftes, og vi satte løsningen med robotklipper op mod at købe nye fairway-klippere, hvor robotterne vandt.

Hvilke fordele har I oplevet?

For vores vedkommende kunne investering betale sig fra dag ét. Vi sparer brændstof og frigiver en masse mandetimer til alt det, vi ikke kunne nå før. Tidligere skulle vi have to mand til at sidde på klipperne 40 timer om ugen på fairways – og i dag bruger vi 3-4 timer til vedligehold, rengøring osv. til samme opgave. Vi har ikke fyret nogen, men vi har højnet kvaliteten på banen. Uanset, hvornår folk kommer, er der nyklippede fairways. De har aldrig stået bedre.

Hvis der er nedbrud på en robot, og det ikke kan laves med det samme, får vi leveret en reserverobot, som bliver indstillet til samme program som den originale robot. Det giver i den grad tryk og sikkerhed, og det vægter vi højt. Vi har et godt samarbejde og løbende dialog med vores leverandør.



For vores
vedkommende
kunne investeringen
betale sig fra dag ét.

Hvilke udfordringer har I mødt?

Det er gået overraskende smertefrit, det må jeg erkende. Jeg forventede en indkøringsperiode, men det har kørt fra dag ét. Dét, vi har oplevet, er småtterier. For eksempel kunne vi ikke få forbindelse til referencestationen under opsætningen. Jeg sendte en mail til leverandøren om eftermiddagen, og næste morgen var det opdateret.

Leverandøren tager hånd om vores udfordringer med det samme og er meget lydhøre.

Har der været uventede omkostninger?

Den eneste ekstra omkostning, vi har haft, er infrastrukturen til at trække strøm rundt på banen. Det tog et par uger, fra vi gravede kabelskabe op, til den ny struktur stod færdig. Vi har valgt

at dimensionere strøm- og kabelinfrastrukturen med ekstra kapacitet, så vi senere kan tilføje for eksempel WiFi på banen eller andre installationer.

Hvis I kunne starte forfra, ville I så gøre investeringen om eller træffe nogle andre valg?

Nej. Det ville vi ikke. Det har været den helt rigtige løsning for vores klub.

Interview af

Jarl Tranekær Jørgensen

Chefgreenkeeper
Kolding Golf Club



Hvilke robotter har I investeret i?

Kolding Golf Club begyndte at investere i robotter før min tid i klubben. Lige nu har vi 12 robotter i alt, som klipper og samler bolde. De store robotter kører på fairways, og de mindre klipper fairways og semi rough på mindre områder.

Vi benytter en kombination af køb og leasing. Leasing er en fordel, fordi jeg kender kostprisen hvert år, og idet service er inkluderet, har jeg stort set ingen uforudsete udgifter.

Hvad var den primære årsag til investeringen?

Vi bruger robotterne til at frigive mere tid til andre greenkeeper-opgaver. Om morgenen har vi kun en time, inden spillerne kommer. Ved at vi koncentrerer os om de små områder og overlader de store til robotterne, kan vi komme foran.

Vi har ikke investeret for at spare, men med mål om at overføre ressourcer. Vi har for eksempel skåret lidt ned

på diesel til klipning i sommerhalvåret og overført det til fliishuk og kratrydder.

Hvilke fordele har I oplevet?

Vi har fået et værdifuldt resultat på banen. Vi får både klippet mere og samtidig frigivet mere tid. Som en del af serviceaftalen får vi hyppigt skiftet knive, og det giver et skarpere klip. Robotklipningen betyder samtidig, at vi får mere afklip tilbage i græstæppet, og det stiller større krav til vores håndtering af filtlaget. Derfor skal vi behandle fairways på en anden måde.

Jeg oplever, at leverandørerne er blevet bedre til at forstå, hvad vi greenkeepere har behov for. I starten var det tydeligt, at maskinerne var lavet til private kunder, men nu matcher servicen

meget bedre vores behov. De forstår, hvordan en golfbane kører.

Har der været uventede omkostninger?

I vores seneste leasingaftale fik vi mulighed for at overgå til cloud service, men vi havde alligevel afsat penge til referencestationer, og det viste sig også at blive nødvendigt, da cloud service ikke virkede.

Hvad vil dit råd være til andre?

Tænk det hele grundigt igennem, før I investerer. Lav jeres egne regnestykker i stedet for at stole blindt på maskinens beregninger, for dataarket stemmer ikke nødvendigvis overens med, hvordan det ser ud i praksis.

Fortsat

Start gerne med en enkel maskine, og føl jer frem. Jeg vil anbefale, at I begynder med at låne en demomaskine for at prøve det af inden en investering. Vær samtidig forberedt på, at det tager tid at implementere løsningen. Det er ikke bare at sætte maskinen i en kontakt, og så kører det.

Det er også vigtigt, at du som chef-greenkeeper ikke føler dig presset af hverken leverandører eller klubben til at investere i robotter. Jeg vil ikke anbefale robotter til alle, det afhænger af bane, økonomi og personale. Det er vigtigt at kigge på din egen bane og ressourcer og vurdere, om det giver mening.

Hvis I kunne starte forfra, ville I så gøre investeringen om eller træffe nogle andre valg?

Nej, ikke når det kommer til robotinvesteringen, jeg har været med til i Kolding Golf Club. Men inden jeg kom til Kolding Golf Club, var jeg gennem en anden klub blandt de første greenkeepere, der investerede i robotter. Det har været seje tider og kostet meget arbejde og bøv. Men er det det værd? Ja. For nogen skal gå i front, og det har givet erfaringer, så flere golfbaner kan få glæde af robotter i dag.



Vi har ikke investeret for at spare, men med mål om at overføre ressourcer. Vi bruger robotterne til at frigive mere tid til andre greenkeeper-opgaver.



Interview af

Jesper Brandt

Chefgreenkeeper,
Aalborg Golf Klub

Hvilke robotter har I investeret i?

Vi har ikke investeret i robotter, men investeret i tid og ressourcer for at bidrage til udviklingen af robotter. Først havde vi et samarbejde med en leverandør, hvor vi var heldige at være prøveklud. Robotterne var designet til højt græs, og vi hjalp med at udvikle dem til at klippe fairways.

I mellemtiden har vores lokale hovedsponsor inviteret os til et samarbejde om at udvikle verdens bedste robot til golfbaner. De investerer 200.000 i et sponsorat, som går til vores tid og ressourcer i projektet. Dét, så vi som en unik mulighed og en god case for vores klub.

Vi er i gang med at udvikle anden generation af robotten, og til næste år lanceres tredje generation, som kommer ud på markedet. Den kan håndtere forskellige hastigheder på 1, 2 og 3 meter i sekundet. Første step er fairways, senere bliver det semi rough. Robotten skal klippe minimum en gang hver dag, så vores medlemmer kan have samme spiloplevelse 24/7. Vi har også fået swapbatterier, så f.eks. ved en stor turnering har vi 6 timer ekstra, robotterne kan køre på.

Derudover kan det ny system se bløde trafikanter på sin rute 15 meter væk, så ligesom greenkeeperne ville gøre, styrer robotten uden om spillerne, tager en anden opgave og vender tilbage, når spillerne er væk.

Hvad var den primære årsag til investeringen?

Målet er, at vores dygtige folk kan bruges på andet end maskiner. Vi vil gerne skabe bedre bunkerpleje og greenkvalitet, og vi kan konkret se højere kvalitet på de områder og mere tilfredshed fra medlemmerne.

Vi bruger fortsat vores fairway klipper, fordi det giver et æstetisk udtryk. F.eks. hvis vi skal have turnering, bruger vi robotter til at trimme så meget som muligt ned, og så bruger vi de traditionelle klippere til finish.

Hvilke fordele har I oplevet?

Det største scoop for os er klippekvaliteten, og at vi kan flytte greenkeeperressourcerne over på andre opgaver, så vi højner kvaliteten flere steder på banen. Robotterne betyder også, at vi kan give spillerne den samme oplevelse både i hverdagen og i weekenden, hvor man normalt ellers ikke klipper. Den hyppigere klipning skaber et tættere græstæppe, så vi har fået flottere og fastere fairways, der næsten ligner et billardbord. Til gengæld skal vi bruge lidt tid på at fjerne afklip, men det er mindre ressourcer.

Uanset, hvilket system vi ender med i fremtiden, går vi ikke væk fra robotter igen.

Hvilke udfordringer har I mødt?

Da vi startede med vores første system, skulle der lægges strøm ud, og der skal man være vågen på banen og vide præcis, hvor der er lagt rør og dræn. Vi havde talt forbi hinanden med leveran-

døren, og der blev fræsset lidt ned i et vandingsanlæg, som jeg efterfølgende skulle reparere.

Robotterne i vores første system styrer efter sensorer på banen. Hvis der kommer stormvejr, kan sensorerne flytte sig, og så skal man kalibrere efter det. Det ny system, vi er ved at udvikle, har GPS indbygget i robotten, og her bliver det ikke en udfordring.

Hvad vil dit råd være til andre klubber?

Når andre klubber spørger, om de kan spare penge på robotter, siger jeg altid nej. En klub skal ikke vælge robotter for at fjerne mandskab. Tværtimod tror jeg, at robotter er en særlig god løsning i mindre klubber med 3-4 ansatte, hvor robotten kan blive en hjælp og ekstra ressource.

Hvis man tror, at man bare kan købe fem robotter, og så klarer de det selv, har man misforstået formålet. Man skal ville det og være over projektet, og det er driften – og altså greenkeeperteam-

et – der skal styre det og være med alerede fra det forudgående arbejde. Kig på kompetencerne i teamet, der skal være én, som har lyst til at drive det. Jeg tror derfor også på, at robottekniker bliver en ny stilling i golfklubberne i fremtiden.

Det handler om at kunne se det lange end game. Jeg vil anbefale at besøge golfklubber, der bruger robotter, for at høre deres erfaringer, inden I selv går i gang.



Vi vil bruge vores dygtige folk på andet end maskiner og højne kvaliteten på banen.



SEEDS & SCIENCE

NYE HVENE-TOPSORTER FRA DLF

De bedste sorter på markedet er Saulsbury (alm. hvene) og 007XL (krybhvene).

Du finder dem i Masterline Green og Masterline Krybhvene.

Følg os på facebook og bliv opdateret på professionel pleje af golfbaner. Søg efter: DLF plænegræs

Kontakt din konsulent for mere information:
Per Knudsen · Mobil 4011 9505

